

“No lo deje de **INTENTAR** por nada del mundo”

Por: **Andrés Bolívar**



El científico y emprendedor que conquista el mundo a punta de "aguante"

No cree en los caminos mágicos ni en romantizar el éxito. Para **Andrés Felipe Bolívar Sierra**, un caleño de nacimiento que encontró su norte estudiando en la Universidad de los Llanos y su proyección global en Estados Unidos, el verdadero motor de la excelencia se resume en una palabra: tenacidad.

Es médico veterinario, doctor en Ciencias Agrarias e investigador posdoctoral en South Dakota State University, Bolívar encarna el perfil del líder moderno: pragmático, humilde y riguroso. Su trayectoria es un testimonio de que el éxito no se logra solo con un talento innato, sino es el resultado de soportar la incomodidad, absorber el choque cultural y trabajar con una ética inquebrantable para redefinir los estándares de su industria. Hoy, consolidado como un referente internacional, se dedica a abrirle las puertas a las nuevas generaciones.

Andrés Bolívar

*Egresado de Medicina Veterinaria y Zootecnia
y Doctor en Ciencias Agrarias de la Unillanos.*



Dejó su natal Cali para adentrarse en Villavicencio en busca de su sueño profesional. ¿Cómo esa primera gran renuncia de salir de su zona de confort moldeó su carácter?

No fue fácil. Mi sueño de ser profesional era muy grande y, en 2009, vi que la Universidad de los Llanos tenía uno de los mejores *rankings* en medicina veterinaria; estar lejos de casa todo un semestre te enseña a adaptarse. Esa universidad se convirtió en mi segunda casa, al punto de que hoy siento a Villavicencio más como mi hogar que a Cali; esa experiencia me demostró que podía salir adelante en cualquier entorno.

Su formación básica fue en Yumbo, la capital industrial de Colombia. ¿Cómo influyó ese entorno en su visión económica de la profesión?

Mi colegio tenía una modalidad administrativa y comercial, mis profesores creían que sería contador o administrador, sin embargo, analicé los sueldos del país y vi que no me atraían. No me veía en una oficina cinco días a la semana, busqué una herramienta de trabajo que nadie me pudiera quitar y elegí la veterinaria por la acción, el campo y el contacto con los productores.

Usted recomienda a los jóvenes no presentarse a una sola universidad. ¿Por qué es vital diversificar esas opciones desde el inicio?

Muchos estudiantes pierden meses o un año porque "no pasaron" a la única opción que eligieron. Yo les digo: pidan pines para todas las universidades posibles y para las mejores. Yo tuve la suerte de quedar en la única a la que me presenté, pero no es la generalidad; hay que animarse a buscar varias puertas desde el principio.



Brookings, South Dakota, Estados Unidos. 14 de julio de 2025.
Investigación en nutrición porcina en la granja experimental de South Dakota State.

Los semilleros de investigación fueron su "salvavidas" académico.

¿Qué le aporta la ciencia a un profesional que busca ir más allá del laboratorio?

La universidad pública te permite empujar tus límites. Para mí, los grupos de investigación fueron fundamentales para contrastar el conocimiento de las clases con la realidad de la ciencia y la industria. Estuve en grupos de bioestadística, y porcicultura, y fui monitor de avicultura; eso me permitió graduarme con una noción clara de cómo funcionan los sistemas productivos reales.

Su trayectoria incluye un paso crucial por el sector comercial.

¿Qué lecciones le dejó "la calle" y el trato directo con los clientes?

Nadie se gradúa para ser gerente de una multinacional al día siguiente. Trabajé en clínicas y luego pasé al sector comercial en Agropecuaria El Cimarrón, Biochem Farmacéutica y Genus ABS. Muchos académicos satanizan las ventas, pero un representante comercial es, técnicamente, un asesor para el cliente, ahí aprendes ética laboral, humildad y a manejar personas difíciles; eso te forja el carácter.



Ganar una beca de MinCiencias para su doctorado fue un hito.
¿Qué representa para usted liderar proyectos de tal envergadura técnica?

Fue una oportunidad de oro que surgió gracias a la vinculación constante con la universidad. Presentamos una propuesta de investigación al Sistema General de Regalías y MinCiencias, y ganamos. Liderar estos proyectos, como el estudio de transformación productiva de suelos en la Altillanura a través de cerdos a campo abierto, permite aplicar ciencia de alto nivel para resolver problemas reales de las comunidades y los pequeños productores.



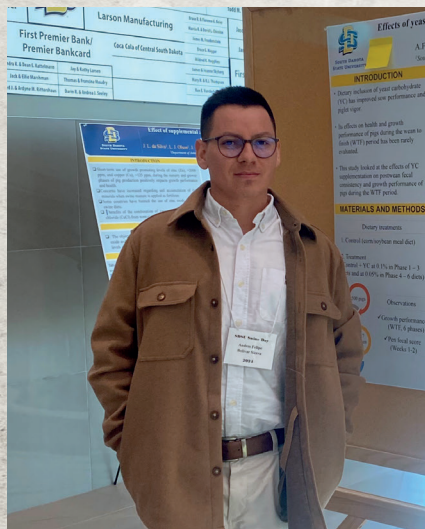
Ha trabajado con razas nativas como el cerdo "casco de mula".
¿Por qué es importante rescatar lo local dentro de un mundo tan globalizado?

La sostenibilidad pasa por entender nuestros propios recursos. He investigado el rendimiento productivo, la calidad de canal y la carne en cruces de cerdos sabaneros y casco de mula. Es fundamental demostrar el comportamiento productivo real en el trópico para entender cómo usarlas estratégicamente.

*Vereda las Leonas, Puerto López, Meta - Colombia.
Marzo de 2023.
Medición de grasa dorsal en cerdos durante un proyecto de investigación.*



Saint Paul, Minnesota, Estados Unidos.
23 de octubre de 2023.
Participación en el Swine Education & Outreach Professionals Conference.



Brookings, South Dakota, Estados Unidos.
24 de julio de 2024.
Participación en el Swine Day de South Dakota State University.

El salto internacional empezó en Brasil.

¿Cuál es el valor real de prepararse en idiomas antes de salir del país?

Estudié portugués durante un año y medio en el *Centro de idiomas de la universidad* antes de irme, eso marcó la diferencia absoluta. Cuando hablas el idioma, puedes hacer preguntas y entender procesos técnicos de inmediato; otros colombianos llegaban a dar tumbos por no haberse preparado. El idioma es la primera llave para incorporarse con éxito a una nueva cultura.

Hoy es investigador posdoctoral en EE. UU., pero el proceso no fue romántico.

¿Cuál es el verdadero costo de este éxito fuera de casa?

El costo es el sacrificio familiar y el bienestar personal. La primera vez que vine a Estados Unidos estaba solo, mientras mi esposa —*también egresada de Unillanos*— se quedaba en Colombia con nuestra hija pequeña. Fue muy duro, pero mi actitud fue: "voy a meterle duro". Era el primero en llegar y el último en irme de la granja; esa entrega es la que determina si eres valioso para la industria.

En 2020 fundó Ludy Pet.

¿Cómo equilibra el ser CEO con la academia y qué paradigma buscaba cambiar en la industria?

No es fácil; requiere pasar de jornadas de nueve horas a 16 horas. En Ludy Pet buscábamos diferenciarnos por la alta calidad y el bienestar animal. Quisimos dignificar al trabajador: en mi negocio, los peluqueros no están encerrados al fondo; están al frente, en un espacio con aire acondicionado y condiciones justas. El liderazgo también es cuidar a tu equipo.

Como mentor,

¿cuál es su filosofía para guiar a las nuevas generaciones que lo ven como un referente?

Intento ser una persona humilde y abierta a escuchar, ya que mi labor es aterrizar a los estudiantes a la realidad, pero también empoderarlos. Si tengo un estudiante a cargo, soy el responsable de conectarlo con la industria, les digo que pueden proponer cambios; muchos de sus protocolos terminan implementándose porque funcionan mejor que los anteriores, y son basados en sus ideas.

Si tuviera que definir su "superpoder" profesional como unillanista en el exterior, ¿cuál sería?

La tenacidad. Sin duda, es el "aguante". Cuando las cosas están difíciles, hay que saber que es solo una parte del proceso para llegar a donde uno quiere estar; ese aguante es lo que te permite resistir el choque cultural, la soledad y la carga de trabajo.

Para cerrar, ¿qué mensaje final le deja a los jóvenes que sueñan con seguir sus pasos?

"No lo deje de intentar por nada del mundo" y si las puertas están cerradas, sigan tocando. Yo estoy completamente abierto a ayudarlos; pueden encontrarme en LinkedIn o en mi correo institucional. A mí me ayudaron y siento que mi deber es hacer exactamente lo mismo por los demás.

Omaha, Nebraska, Estados Unidos. 09 de marzo de 2025.
Participación en el ASAS Midwest Meeting.

Conozca más de su historia
escaneando el código QR.



@andresbolivar13